

Vacatures

Relatiemanager Investeerders

Als Relatiemanager Investeerders ben jij het aanspreekpunt voor onze investeerders. Je begeleidt hen bij hun investeringsbeslissingen en zorgt voor een soepel verloop van het financieringsproces. Je hebt zowel telefonisch als op kantoor contact met nieuwe en bestaande financiers en voorziet hen van de nodige documentatie. Daarnaast los je statusvragen en dossiergerelateerde kwesties op en werk je nauw samen met notarissen en accountmanagers. Je speelt een actieve rol in het coördineren van aflossingen en helpt investeerders bij het vinden van nieuwe kansen. Bovendien ben je aanwezig bij relatie-evenementen en presenteer je tijdens kennissessies. Kortom, een veelzijdige en uitdagende rol waarin je echt het verschil maakt!

 Commercieel  32-40 uur p.w.

 HBO of WO werk- en denkniveau

 Minimaal 3 jaar werkervaring



Dit ga je doen

- Contact onderhouden met nieuwe en bestaande investeerders/financiers (telefonisch, op kantoor, events).
- Documentatie en vragen afhandelen bij opties/claims en dossierstatus.
- Beheer en oplossen van 'groene bollen' (statusindicatoren) in dossiers.
- Beantwoorden van algemene vragen over dossierstatus en notarispassages.



Dit ben jij

Jij bent een gedreven en klantgerichte professional die graag langdurige relaties opbouwt. Met jouw passie voor vastgoedfinanciering en investeringen kun je complexe financiële materie helder uitleggen. Je denkt in oplossingen en krijgt energie van het adviseren en begeleiden van investeerders.

- Minimaal 3 jaar commerciële ervaring (bij voorkeur in de financiële sector).

- Coördineren van aflossingen en herbestemming van middelen.
- Ondersteuning bij onboarding en aktegerelateerde zaken.
- Toekomstgericht plannen met top-investeerders.
- Aanwezig zijn bij verschillende relatie events en presenteren tijdens kennissessies.
- Intensieve samenwerking met accountmanagers om proposities in de markt te plaatsen.

- Kennis van vastgoedfinanciering en notariële processen is een pre.
- HBO of WO werk- en denkniveau, bij voorkeur in een commerciële, financiële of economische richting.
- Sterke communicatieve vaardigheden, proactief en overtuigend.
- Affiniteit met vastgoedfinanciering en investeringen.
- Teamspeler met commercieel en analytisch inzicht.
- Klantgericht, nauwkeurig, gestructureerd en ondernemend.

Wij bieden jou

Elke dag zet jij net dat stapje harder om klanten blij te maken. Maar wat krijg je ervoor terug? Een open en innovatieve werkomgeving, een ambitieus en mensgericht team, een mooi kantoor in Breukelen (direct naast het station en de A2). Maar ook: een heerlijke lunch, gezamenlijke borrels en feestjes en samen sporten. Je ontvangt een goed marktconform salaris. Uiteraard: een goede pensioenregeling, reiskostenvergoeding voor OV of op basis van kilometers. En: ruim vijf weken vakantie per jaar, of meer in overleg! Mogelijkheid om te werken in een succesvol en groeiend bedrijf. Je krijgt volop kansen om je te ontwikkelen.

Wie zijn je collega's?

Je collega's hebben verschillende achtergronden en zijn divers wat betreft leeftijd. De meesten hebben ervaring opgedaan in de vastgoedsector of financiële dienstverlening.

Een pre-employment screening maakt onderdeel uit van de sollicitatieprocedure.

Over Mogelijk: wij financieren vastgoed

Ondernemers en vastgoedbeleggers kunnen hun zakelijke hypotheek bij [Mogelijk](#) afsluiten. En we bieden investeerders de mogelijkheid om met opgebouwd kapitaal de zakelijke hypotheek van een ondernemer te financieren. Wij doen het anders dan anderen. We staan heel dicht bij onze klanten en doen er alles aan om hen blij te maken. Onze aanpak slaat aan en daardoor groeien we hard! Wij willen ons gedreven, vakkundige en enthousiaste team verder uitbreiden.

Solliciteren

Zo werkt solliciteren bij Mogelijk

