





Vacature

Relatiemanager Investeerders

Als Relatiemanager Investeerders ben jij het aanspreekpunt voor onze investeerders. Je begeleidt hen bij hun investeringsbeslissingen en zorgt voor een soepel verloop van het financieringsproces.

-  Commercieel  32-40 uur
-  HBO of WO werk- en denkniveau
-  Minimaal 3 jaar werkervaring



Dit ga je doen

Als Relatiemanager Investeerders ben jij het aanspreekpunt voor onze investeerders. Je begeleidt hen bij hun investeringsbeslissingen en zorgt voor een soepel verloop van het financieringsproces. Je hebt zowel telefonisch als op kantoor contact met nieuwe en bestaande financiers en voorziet hen van de nodige documentatie. Daarnaast los je statusvragen en dossiergerelateerde kwesties op en werk je nauw samen met notarissen en accountmanagers. Je speelt een actieve rol in het coördineren van aflossingen en helpt investeerders bij het vinden van nieuwe kansen. Bovendien ben je aanwezig bij relatie-evenementen en presenteer je tijdens kennissessies. Kortom, een veelzijdige en uitdagende rol waarin je echt het verschil maakt!





- > Voeren van gesprekken met nieuwe investeerders en bestaande financiers, zowel telefonisch als op kantoor.
- > Indien een investeerder een optie/claim heeft, deze voorzien van de nodige verdere documentatie en beantwoorden van vragen.
- > Beheer en oplossen van 'groene bollen' (statusindicatoren) in dossiers.
- > Beantwoorden van algemene vragen over dossier-status en notarispassages.
- > Coördinatie van aflossingen van leningen en het vinden van nieuwe bestemmingen voor de middelen.
- > Ondersteuning bieden bij onboarding, in samenwerking met Assistent Relatiemanager Investeerders indien nodig.
- > Inhoudelijke en procesmatige ondersteuning bieden aan bestaande en nieuwe financiers bij akte gerelateerde aangelegenheden.
- > Intensief contact onderhouden met de (top) investeerders van Mogelijk en daarbij toekomstgericht plannen maken over toekomstige investeringen.
- > Aanwezig zijn bij verschillende relatie events.
- > Presenteren tijdens kennissessies.
- > Intensieve samenwerking met accountmanagers om proposities in de markt te plaatsen.



Vacature

Relatiemanager Investeerders

Als Relatiemanager Investeerders ben jij het aanspreekpunt voor onze investeerders. Je begeleidt hen bij hun investeringsbeslissingen en zorgt voor een soepel verloop van het financieringsproces.

-  Commercieel  32-40 uur
-  HBO of WO werk- en denkniveau
-  Minimaal 3 jaar werkervaring



Dit ben jij

Jij bent een gedreven en klantgerichte professional die graag langdurige relaties opbouwt. Met jouw passie voor vastgoedfinanciering en investeringen kun je complexe financiële materie helder uitleggen. Je denkt in oplossingen en krijgt energie van het adviseren en begeleiden van investeerders. Daarnaast ben je commercieel ingesteld en weet je kansen in de markt te herkennen en te benutten.

- > Minimaal 3 jaar ervaring in een commerciële rol, bij voorkeur binnen de financiële sector.
- > Kennis van vastgoedfinanciering en notariële processen is een pre.
- > HBO of WO werk- en denkniveau, bij voorkeur in een commerciële, financiële of economische richting.
- > Sterke communicatieve vaardigheden.
- > Overtuigingskracht en een proactieve instelling.
- > Affiniteit met vastgoedfinanciering en investeringen.
- > Commercieel en analytisch inzicht.
- > Klantgericht en in staat om relaties te onderhouden en uit te bouwen.
- > Gestructureerd en nauwkeurig werken.
- > Teamspeler met een ondernemende mindset.

Mogelijk biedt jou:

Elke dag zet jij net dat stapje harder om klanten blij te maken. Maar wat krijg je ervoor terug? Een open en innovatieve werkomgeving, een ambitieus en mensgericht team, een mooi kantoor in Breukelen (direct naast het station en de A2). Maar ook: een heerlijke lunch, gezamenlijke borrels en feestjes en samen sporten. Je ontvangt een goed marktconform salaris. Uiteraard: een goede pensioenregeling, reiskostenvergoeding voor OV of op basis van kilometers. En: ruim vijf weken vakantie per jaar, of meer in overleg! Mogelijkheid om te werken in een succesvol en groeiend bedrijf. Je krijgt volop kansen om je te ontwikkelen.

Wie zijn je collega's?

Je collega's hebben verschillende achtergronden en zijn divers wat betreft leeftijd. De meesten hebben ervaring opgedaan in de vastgoedsector of financiële dienstverlening.

Over Mogelijk: wij financieren vastgoed

Ondernemers en vastgoedbeleggers kunnen hun zakelijke hypotheek bij **Mogelijk** afsluiten. En we bieden investeerders de mogelijkheid om met opgebouwd kapitaal de zakelijke hypotheek van een ondernemer te financieren. Wij doen het anders dan anderen. We staan heel dicht bij onze klanten en doen er alles aan om hen blij te maken. Onze aanpak slaat aan en daardoor groeien we hard! Wij willen ons gedreven, vakkundige en enthousiaste team verder uitbreiden.

Solliciteren

Zo werkt solliciteren bij Mogelijk

1.

Je solliciteert

Upload of mail je CV en motivatie. Wij nemen contact met je op

2.

Persoonlijk contact

Wij bellen jou om een persoonlijk gesprek in te plannen.

3.

Een live ontmoeting

We maken graag kennis met je in Breukelen om te kijken of het klikt.

4.

Vervolggesprek

Klikt het? Na een tweede gesprek maak je kennis met je collega's.

5.

Welkom bij Mogelijk!

Ben je akkoord met ons voorstel, dan kun je snel beginnen.

Vivian Bosscha

Direct contact

📞 0346 - 250 171 📞 3046 - 782 200 ✉️ werkenbij@mogelijk.nl

