

Vacature

Senior Relatiemanager Fondsbeleggen

Hecht jij waarde aan secuur werken en het opbouwen van een goede, warme en professionele band met beleggers en investeerders? Als Senior Relatiemanager Fondsbeleggen speel je een belangrijke rol tussen Mogelijk en haar beleggers.

 Commercieel  32-40 uur p.w.

 HBO werk- en denkniveau

 Minimaal 3 jaar werkervaring

Als Senior Relatiemanager Fondsbeleggen speel je een belangrijke rol tussen Mogelijk en haar beleggers. Je bent verantwoordelijk voor het onderhouden van relaties met bestaande beleggers en het aantrekken van nieuwe investeerders en beleggers. Je hebt diepgaande kennis van vermogensopbouwproducten en dit stelt je in staat om (potentiële) beleggers effectief te informeren over de Mogelijk fondsen. Je bent alert op signalen uit de markt die kunnen leiden tot verbeteringen of nieuwe commerciële kansen. Ook werk je actief mee aan de ontwikkeling van nieuwe fondsen. Vanuit Mogelijk hebben we de ambitie om onze dienstverlening en ons portfolio steeds verder te ontwikkelen. Je draagt daar actief aan bij, je komt met verbeteringsuggesties en je werkt nauw samen met de afdeling Commercie Geldgevers en het Fondsteam. Je rapporteert aan de Manager Commercie.



Dit ga je doen

- > Je bent sparringpartner van beleggers en potentiële beleggers.
- > Contacten leggen, relatie opbouwen en onderhouden met beleggers.
- > Kennissessies voor beleggers organiseren en presenteren.
- > Signalen uit de markt en verbeteringsuggesties verzamelen en delen met collega's.
- > Nieuwe initiatieven uitwerken, bespreken en doorvoeren.
- > Meewerken bij ontwikkelen van nieuwe fondsen.
- > Fonds intern uitdragen, collega's enthousiasmeren en mijlpalen zichtbaar maken.
- > Vastlegging van de onboarding in het Portal.
- > Zorgdragen voor een compleet dossier (ID/KYC etc.).



Dit ben jij

- > Je hebt minimaal HBO+ denkniveau met minimaal 3 jaar werkervaring, bij voorkeur in de financiële sector.
- > Je bent servicegericht, of het nu gaat om het beantwoorden van vragen per e-mail of telefoon.
- > Je bent actief bezig met het uitdragen van de fondsen intern, waarbij je je collega's enthousiasmeert en betreft bij nieuwe ontwikkelingen.
- > Je bent niet alleen een relatiebeheerder, maar ook een bruggenbouwer tussen Mogelijk en de markt.
- > Kennis van vastgoed en relevante wet- en regelgeving.
- > Je beschikt over uitstekende presentatie- en communicatievaardigheden.
- > Je bent een echte teamspeler, maar kunt ook zelfstandig werken onder hoge druk
- > Je bent ondernemend, initiatiefrijk en weet anderen te overtuigen.
- > Commercieel inzicht, resultaatgerichtheid en een proactieve houding zijn vanzelfsprekend voor jou.
- > Geen 9 tot 5 mentaliteit.

Mogelijk biedt jou:

Elke dag zet jij net dat stapje harder om klanten blij te maken. Maar wat krijg je ervoor terug? Een open en innovatieve werkomgeving, een ambitieus en mensgericht team, een mooi kantoor in Breukelen (direct naast station en A2). Maar ook: meerdere keren per week een heerlijke lunch, gezamenlijke borrels en feestjes en samen sporten. Uiteraard: een goede pensioenregeling, een goed markcomform salaris, variërend van € 4.280 tot € 5.905, reiskostenvergoeding voor OV of op basis van kilometers. En: ruim vijf weken vakantie per jaar, of meer in overleg! Mogelijkheid om te werken in een succesvol en groeiend bedrijf. Je krijgt volop kansen om je te ontwikkelen.

Wie zijn je collega's?

Je collega's hebben verschillende achtergronden en zijn divers wat betreft leeftijd. De meesten hebben ervaring opgedaan in de vastgoedsector of financiële dienstverlening.

Over Mogelijk: wij financieren vastgoed

Ondernemers en vastgoedbeleggers kunnen hun zakelijke hypotheek bij **Mogelijk** afsluiten. En we bieden investeerders de mogelijkheid om met opgebouwd kapitaal de zakelijke hypotheek van een ondernemer te financieren. Wij doen het anders dan anderen. We staan heel dicht bij onze klanten en doen er alles aan om hen blij te maken. Onze aanpak slaat aan en daardoor groeien we hard! Wij willen ons gedreven, vakkundige en enthousiaste team verder uitbreiden.

Solliciteren

Zo werkt solliciteren bij Mogelijk

1.

Je solliciteert

Upload of mail je CV en motivatie. Wij nemen contact met je op

2.

Persoonlijk contact

Wij bellen jou om een persoonlijk gesprek in te plannen.

3.

Een live ontmoeting

We maken graag kennis met je in Breukelen om te kijken of het klikt.

4.

Vervolggesprek

Klikt het? Na een tweede gesprek maak je kennis met je collega's.

5.

Welkom bij Mogelijk!

Ben je akkoord met ons voorstel, dan kun je snel beginnen.

Vivian Bosscha



Direct contact

📞 0346 - 250 171 📞 3046 - 782 200 ✉ werkenbij@mogelijk.nl

