

## Vacature

# Relatiemanager Fondsbeleggen

Als relatiemanager speel je een essentiële rol in het onderhouden en opbouwen van waardevolle relaties binnen onze groep beleggers.

 Commercieel  32-40 uur p.w.

 MBO+ werk- en denkniveau

 Minimaal 3 jaar werkervaring

Als relatiemanager speel je een essentiële rol in het onderhouden en opbouwen van waardevolle relaties met beleggers. Je bent verantwoordelijk voor het volledige onboardingproces van nieuwe beleggers. Je zorgt er onder meer voor dat alle benodigde documentatie nauwkeurig wordt vastgelegd in ons Portal en dat dossiers compleet zijn. Je staat altijd klaar om vragen te beantwoorden. Voor beleggers ben jij het persoonlijke aanspreekpunt. Vanuit Mogelijk hebben we de ambitie om onze dienstverlening en ons portfolio steeds verder te ontwikkelen. Je draagt daar actief aan bij, je komt met verbeter suggesties en je werkt nauw samen met de afdeling Commercie Geldgevers en het Fondsteam. Je rapporteert aan de Manager Commercie Geldgever.



### Dit ga je doen

- > Alle contacten per mail of telefoon onderhouden met bestaande beleggers.
- > Contact leggen met potentiële beleggers.
- > Kennissessies bijwonen en beleggers te woord staan.
- > Relatie opbouwen met beleggers.
- > Fonds intern uitdragen, collega's enthousiasmeren en mijlpalen zichtbaar maken.
- > Vastlegging van de onboarding in het Portal.
- > Zorgdragen voor een compleet dossier (ID/KYC etc.).
- > Vraagbaak voor beleggers en collega's.
- > Samen met het team werkzaamheden verdelen en afstemmen met manager.
- > Signalen uit de markt en verbeter suggesties verzamelen en delen met collega's.
- > Meewerken bij ontwikkelen van nieuwe fondsen.



### Dit ben jij

- > Minimaal MBO+ denkniveau met minimaal 3 jaar werkervaring.
- > Je bent communicatief sterk en kunt goed plannen.
- > Je bent commercieel, resultaatgericht en kunt goed samen werken.
- > Je bent ondernemend, initiatiefrijk en weet anderen te overtuigen.
- > Geen 9 tot 5 mentaliteit.

## Mogelijk biedt jou:

Elke dag zet jij net dat stapje harder om klanten blij te maken. Maar wat krijg je ervoor terug? Een open en innovatieve werkomgeving, een ambitieus en mensgericht team, een mooi kantoor in Breukelen (direct naast het station en de A2). Maar ook: meerdere keren per week een heerlijke lunch, gezamenlijke borrels en feestjes en samen sporten. Je ontvangt een goed marktconform salaris, variërend van € 3.414 tot € 5.905. Uiteraard: een goede pensioenregeling, reiskostenvergoeding voor OV of op basis van kilometers. En: ruim vijf weken vakantie per jaar, of meer in overleg! Mogelijkheid om te werken in een succesvol en groeiend bedrijf. Je krijgt volop kansen om je te ontwikkelen.

## Wie zijn je collega's?

Je collega's hebben verschillende achtergronden en zijn divers wat betreft leeftijd. De meesten hebben ervaring opgedaan in de vastgoedsector of financiële dienstverlening.

## Over Mogelijk: wij financieren vastgoed

Ondernemers en vastgoedbeleggers kunnen hun zakelijke hypotheek bij **Mogelijk** afsluiten. En we bieden investeerders de mogelijkheid om met opgebouwd kapitaal de zakelijke hypotheek van een ondernemer te financieren. Wij doen het anders dan anderen. We staan heel dicht bij onze klanten en doen er alles aan om hen blij te maken. Onze aanpak slaat aan en daardoor groeien we hard! Wij willen ons gedreven, vakkundige en enthousiaste team verder uitbreiden.

### Solliciteren

## Zo werkt solliciteren bij Mogelijk



*Vivian Bosscha*



## Direct contact

📞 0346 - 250 171    📞 3046 - 782 200    ✉ [werkenbij@mogelijk.nl](mailto:werkenbij@mogelijk.nl)

